



# 4º Congreso Internacional de Coaching Comercial

Guayaquil - Ecuador, 15-18 mayo 2024

¡¡Porque vender ha cambiado!!

Programa Pase

# PREMIUM

Modalidad Presencial

- El Nuevo Liderazgo Comercial potenciado con Coaching de Ventas.
- Dirigido a Directores Comerciales, Líderes de Equipos, Coordinadores y a quien tenga personal de ventas a su cargo
  - En 20 Horas en Congreso | Más 30 Horas de Prácticas | Curso Oficial de 50 Horas.

Día 1	Horario:	Duración:		Actividad	
Miércoles, 15 mayo 2024 3.30 pm a 9.00 pm	3.00 pm	20 min		Apertura de Acreditación y Registro:	
	3.30pm a 4.00 pm	20 min	000	<b>SALUDOS DE INSTALACIÓN:</b> - Directivos Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona ..... (5 min) - Autoridades de Promoción Económica de Guayaquil: ..... (5 min) - delegados de Asociaciones Internacionales de Coaching e Ecuador ICF – IAC ..... (5 min)	
	4.20 pm a 4.50 pm	30 min	001	<b>GANANCIAS ELEVADAS, EQUIPOS MOTIVADOS:</b> <b>Claves de Coaching Comercial Sostenible.</b> Ponente: <b>JAVIER CASTILLO JURADO</b> Experto directivo en Marketing y Ventas	
	4.50 pm a 5.50 pm	60 min	002	<b>CONVERSATORIO: BUENAS PRACTICAS PARA EMPODERAMIENTO DE FUERZA DE VENTAS</b> Participan: vicepresidentes y directores Comerciales de 4 Grandes Compañías de Guayaquil. Modera: Gloria Pérez Cáceres – Colombia – Regional Manager para Latinoamérica – Coaching Comercial CIE Barcelona	
	5.50 pm a 6.20 pm	30 min		<b>Foto de Familia – Descanso Networking – Business Corner Auspiciantes</b>	
	6.20 pm a 7.00 pm	40 min	003	<b>TEST CIREXCO: LAS COMPETENCIAS COMERCIALES SI SE PUEDEN MEDIR</b> Ponentes: <b>Rodrigo – Ricardo Henríquez - Ecuador</b> Co – directores Software TEST CIREXCO – Cámara de Empresarios de Barcelona	
	7.00 pm a 7.40 pm	40 min	004	<b>LA EXCELENCIA COMERCIAL, MOTOR DE BUENOS RESULTADOS EN EL VENDEDOR</b> Ponente: <b>German De Cicco – Argentina –</b> Directivo de Ventas Industria Farmacéutica por más de 30 años	
	7.40 pm a 8.30 pm	50 min	006	<b>LA PROPUESTA DE VALOR EN EL EJERCICIO DE VENDER</b> Ponente: <b>Guillermo Largo – Colombia –</b> Experto consultor en Talento Comercial – Más de 10.000 horas como entrenador de ventas Fundador del Programa Coaching Comercial CIE Barcelona - 2012	
	8.30 pm a 8.50 pm	20 min	007	<b>RECONOCIMIENTOS DEL PROGRAMA – PREMIACIÓN FUERZA DE VENTAS</b> Modera: <b>Juan Angel Narvaez – España –</b> Secretario Gral. Cámara Internacional de Empresarios – Master Coach Comercial Fundador del Programa Coaching Comercial CIE Barcelona - 2012	
	8.50 pm a 9.00 pm	10 min	008	<b>CLAUSURA PLENARIA   Entrega de Certificados de Asistencia</b>	

### INFORMACIÓN ADICIONAL

- Certificado de Asistencia **20 Horas** Congreso.
- Descuento Grupos de Comerciales de la misma empresa.

Cámara Internacional de  
Empresarios de Barcelona

**CIE**  
Barcelona





# 4º Congreso Internacional de Coaching Comercial

Guayaquil - Ecuador, 15-18 mayo 2024

¡¡Porque vender ha cambiado!!

Programa Pase

# PREMIUM

Modalidad Presencial

Día 2	Horario:	Duración	Cód.	Actividad
Viernes, 17 mayo 2024	2.00 pm a 3.30pm	90 min	009	<b>Módulo 1:</b> <b>Los Retos de hoy del Líder Comercial y cómo afrontarlos con Coaching Comercial</b> <i>Los entornos Volátiles, Inciertos, Confusos y Ambiguos del líder de ventas</i>
	3.30pm a 4.30pm	90 min		
	4.30 pm a 5.00pm	30 min		<b>Descanso</b>
	5.00pm a 6.00pm	60 min	010	<b>Módulo 2:</b> <b>El Coaching Comercial como Potenciador del Liderazgo en Equipos de Ventas</b>
	6.00pm a 7.00pm	60 min		
7.00pm	5 min		<b>Clausura Día 2</b>	

Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona



Día 3	Horario:	Duración	Cód	Actividad
Sábado – 18 mayo 2024	8.30am a 9.30am	60 min	011	<b>Módulo 3:</b> <b>Las Nuevas Competencias del Líder Comercial.</b>
	9.30am a 10.30am	60 min	012	<b>Módulo 4:</b> <b>Nuevos Modelos de Conversación para quien dirige equipos de ventas</b>
	10.30am a 11.00am	30 min		<b>Descanso - Café</b>
	11.00am a 12.00m	60 min	013	<b>Módulo 5:</b> <b>C.I.R.A El Modelo de Transformación del Equipo de Ventas</b>
	12.00m a 1.00pm	60 min	014	<b>Módulo 6:</b> <b>Herramientas Innovadoras que facilitan la Dirección de la Fuerza de Ventas</b>
	1.00pm a 2.00pm	60 min		<b>Almuerzo Networking</b>
	2.00pm a 3.30pm	90 min	015	<b>Módulo 7:</b> <b>La Carrera Profesional en los equipos de Ventas</b>
	3.30pm a 5.00pm	90 min	016	<b>Módulo 8:</b> <b>Planes de Acción Comercial Eficaces que implementa un Líder Coach Comercial</b>
5.00pm	5 min		<b>Clausura Día 3</b>	





# 4º Congreso Internacional de Coaching Comercial

Guayaquil - Ecuador, 15-18 mayo 2024

¡¡Porque vender ha cambiado!!

Programa Pase

# PREMIUM

Modalidad Presencial

## INFORMACIÓN RELEVANTE SOBRE TU CURSO:



Cámara Internacional de  
Empresarios de Barcelona

**CIE**  
Barcelona

### CON ESTE PASE PODRÁS

- Actualizarte en las **Nuevas competencias de Líder Coach de Ventas**.
- Realizar las **30 horas** posteriores, para cual tienes hasta **3 meses** para enviar tus respectivas prácticas.
- Participarás en el **Conversatorio de Expertos** y las **Ponencias Centrales** del Congreso durante la Sesión Plenaria.
- Tendrás tu **Certificado de Asistencia** al congreso
- Al finalizar tu parte a distancia recibirás tu **Diploma de Líder Coach Comercial**
- **Networking de Calidad:** Se entrega Directorio de participantes.



**CIE**  
Barcelona

### Coaching Comercial CIE Barcelona

Gran Vía de Les Corts Catalanes 617, Principal 08007 Barcelona

WhatsApp corporativo +34 623 58 42 92

[www.coachingcomercial.com](http://www.coachingcomercial.com) – [coaching.comercial@ciebarcelona.com](mailto:coaching.comercial@ciebarcelona.com)

@coachingcialcie

### Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona

Desde mayo de 2000 – Generando Cambios Positivos

Gran Vía de Les Corts Catalanes 617, Principal 08007 Barcelona

[www.ciebarcelona.com](http://www.ciebarcelona.com) – [info@ciebarcelona.com](mailto:info@ciebarcelona.com)

@ciebarcelona

