



4º Congreso Internacional de Coaching Comercial

Guayaquil - Ecuador, 15-18 mayo 2024

Programa Pase
VISITANTE

Talleres Presenciales

¡¡Porque vender ha cambiado!!

- Actualiza tus **Habilidades y Competencias de Ventas** con Coaching de Ventas.
- Talleres de Actualización Comercial | Modalidad Presencial | Diploma de Asistencia.

Día 1	Horario:	Duración:		Actividad
Jueves, 15 mayo 2024 3.30 pm a 9.00 pm	3.00 pm	20 min		Apertura de Acreditación y Registro:
	3.30pm a 4.00 pm	20 min	000	SALUDOS DE INSTALACIÓN: - Directivos Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona (5 min) - Autoridades de Promoción Económica de Guayaquil: (5 min) - delegados de Asociaciones Internacionales de Coaching e Ecuador ICF – IAC (5 min)
	4.20 pm a 4.50 pm	30 min	001	GANANCIAS ELEVADAS, EQUIPOS MOTIVADOS: Claves de Coaching Comercial Sostenible. Ponente: JAVIER CASTILLO JURADO Experto directivo en Marketing y Ventas
	4.50 pm a 5.50 pm	60 min	002	CONVERSATORIO: BUENAS PRACTICAS PARA EMPODERAMIENTO DE FUERZA DE VENTAS Participan: vicepresidentes y directores Comerciales de 4 Grandes Compañías de Guayaquil. Modera: Gloria Pérez Cáceres – Colombia – Regional Manager para Latinoamérica – Coaching Comercial CIE Barcelona
	5.50 pm a 6.20 pm	30 min		Foto de Familia – Descanso Networking – Business Corner Auspiciantes
	6.20 pm a 7.00 pm	40 min	003	TEST CIREXCO: LAS COMPETENCIAS COMERCIALES SI SE PUEDEN MEDIR Ponentes: Rodrigo – Ricardo Henríquez - Ecuador Co – directores Software TEST CIREXCO – Cámara de Empresarios de Barcelona
	7.00 pm a 7.40 pm	40 min	004	LA EXCELENCIA COMERCIAL, MOTOR DE BUENOS RESULTADOS EN EL VENDEDOR Ponente: German De Cicco – Argentina – Directivo de Ventas Industria Farmacéutica por más de 30 años
	7.40 pm a 8.30 pm	50 min	006	LA PROPUESTA DE VALOR EN EL EJERCICIO DE VENDER Ponente: Guillermo Largo – Colombia – Experto consultor en Talento Comercial – Más de 10.000 horas como entrenador de ventas Fundador del Programa Coaching Comercial CIE Barcelona - 2012
	8.30 pm a 8.50 pm	20 min	007	RECONOCIMIENTOS DEL PROGRAMA – PREMIACIÓN FUERZA DE VENTAS Modera: Juan Angel Narvaez – España – Secretario Gral. Cámara Internacional de Empresarios – Master Coach Comercial Fundador del Programa Coaching Comercial CIE Barcelona - 2012
	8.50 pm a 9.00 pm	10 min	008	CLAUSURA PLENARIA Entrega de Certificados de Asistencia

Cámara Internacional de
Empresarios de Barcelona





4º Congreso Internacional de Coaching Comercial

Guayaquil - Ecuador, 15-18 mayo 2024

¡¡Porque vender ha cambiado!!

Programa Pase

VISITANTE

Talleres Presenciales

Día 2	Horario:	Duración	Cód.	Actividad
Viernes, 17 mayo 2024	2.00 pm a 3.30pm	90 min	009	Taller de 1: Los Retos de hoy del Líder Comercial y cómo afrontarlos con Coaching Comercial <i>Los entornos Volátiles, Inciertos, Confusos y Ambiguos del líder de ventas</i>
	3.30pm a 4.30pm	90 min	010	Taller 2: Da el salto. Prueba con coaching comercial
	4.30 pm a 5.00pm	30 min		Descanso
	5.00pm a 7.00pm	60 min	011	Taller 3: TEST CIREXCO: Mejorando el desempeño comercial con métricas exactas
	7.00pm	5 min		Clausura Día 2
Día 3	Horario:	Duración	Cód	Actividad
Sábado – 18 mayo 2024	8.30am a 9.30am	60 min	011	Taller 4: El Rubik Comercial: Seis aspectos claves a la hora de vender
	9.30am a 10.30am	60 min	012	Taller 5: La importancia de los Valores en la persona que vende
	10.30am a 11.00am	30 min		Descanso - Café
	11.00am a 12.00m	60 min	013	Taller 6: Lenguaje Corporal
	12.00m a 1.00pm	60 min	014	Taller 7: Empatía Comercial
	1.00pm a 2.00pm	60 min		Almuerzo Networking
	2.00pm a 3.30pm	90 min	015	Taller 8: 3 LLAVES DEL ÉXITO EN EL LIDERAZGO COMERCIAL
	3.30pm a 5.00pm	90 min	016	Taller 9: REDES SOCIALES PARA VENDER
	5.00pm	5 min		Clausura Día 3 Entrega de certificados de asistencia

Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona





4º Congreso Internacional de Coaching Comercial

Guayaquil - Ecuador, 15-18 mayo 2024

¡¡Porque vender ha cambiado!!

Programa Pase

VISITANTE

Talleres Presenciales

ACTUALIZATE, Y OBTÉN TU CERTIFICADO DE ASISTENCIA



**AUMENTA TUS VENTAS.
VENDE MÁS, VENDE MEJOR.**

Con este ticket podrás:

- **Participar de 3 días Intensos** de Transferencias de Experiencias y conocimientos a través de:
 - **Ponencias Centrales de Alto Impacto** durante la sesión plenaria.
 - **Un conversatorio de expertos** y altos directivos de reconocidas compañías
 - **Nueve Talleres Presenciales** de actualización.
- Potenciar tus **Competencias Básicas** y **Avanzadas** en la Persona de Ventas.
- Recibe los resultados de tu **TEST CIREXCO** sobre excelencia comercial del vendedor y como potenciarlas
- Consigue y aplica **5 herramientas de aplicación inmediata**.
- Aproxímate al **Coaching Comercial**, como la metodología para vender más y mejor
- Tendrás tu **Certificado de Asistencia** por las **20 Horas** de viernes y sábado.
- **Networking de Calidad**: Se entrega **Directorio de participantes**.

Cámara Internacional de
Empresarios de Barcelona

CIE
Barcelona



CIE
Barcelona

Coaching Comercial CIE Barcelona

Gran Vía de Les Corts Catalanes 617, Principal 08007 Barcelona
WhatsApp corporativo +34 623 58 42 92

www.coachingcomercial.com – coaching.comercial@ciebarcelona.com
[@coachingcialcie](https://www.instagram.com/coachingcialcie)

Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona

Desde mayo de 2000 – Generando Cambios Positivos

Gran Vía de Les Corts Catalanes 617, Principal 08007 Barcelona

www.ciebarcelona.com – info@ciebarcelona.com

[@ciebarcelona](https://www.instagram.com/ciebarcelona)

www.congresocoachingcomercial.com